

「明日から使える成果」  
につながる♪

# よろず塾 ワークショッピングセミナー



開店してからでは遅い！開店する前に知っておきたいこと！

テーマ

## 店舗商売繁盛の三要素

店舗商売は、うまく行かなくても簡単には移動できません。

そのために重要なのは立地選定です。しかし立地を学ぶ書物やセミナーは非常に少なく、中々事前に学べません。そこで今回のセミナーでは立地を見るポイント、物件の探し方などをご紹介し、その他重要な2つの要素についてもご説明します。  
店舗商売を考えている人は知って損なしです。

【日 時】平成 30 年 12 月 4 日（火） 14:00 ~ 16:00

【場 所】マイドームおおさか 8 階第 5 会議室

【定 員】20 名 【参加費】無料

【講 師】大阪府よろず支援拠点コーディネーター 森 憲二郎

【主 催】大阪府よろず支援拠点（公益財団法人大阪産業振興機構）



**講師 森 憲二郎** 大阪府よろず支援拠点コーディネーター  
2001 年中小企業診断士登録。化粧品メーカーで営業マンを 7 年、コンビニエンスストア本部でスーパーバイザー・エリアマネジャーを 20 年経験したあと独立。攻めと待ちの両方を経験。営業では「結果は行動の一部」であり「売上は営業量に比例する」が持論。店舗の集客では「とにかく知ってもらうこと」。そして「リピーターづくり」が不可欠です。強みをあぶり出し、行動の後押しを強烈サポートします！！